



ONLINE ONDERNEMEN

Ondernemer van de maand: Marloes van Floor Verrast.nl

BY DIONNE 10 JANUARI 2020



Nederland telt veel ondernemers. Veel van die ondernemers zijn begonnen met hun bedrijf uit pure passie. Ze gaan door het vuur voor hun onderneming en willen vooral zoveel mogelijk mensen bereiken en inspireren. Elke maand is er een andere ondernemer aan het woord. Deze keer is de beurt aan Marloes van Floor Verrast. Nieuwsgierig naar het ondernemersverhaal van Floor Verrast? Lees snel verder!

Inhoud

Vertel eens wie je bent

Vertel eens wat over je bedrijf

Hoe ben je ondernemer geworden?

Wat vind je het allerleukste aan ondernemen?

Wat vind je het minst leuke aan ondernemen?

Wat is jouw Big Hairy Audacious Goal?

Ben je bezig met passief inkomen?

Wat zou je doen met je onderneming als tijd en geld geen rol zouden spelen?

Wat is jouw ultieme tip aan andere ondernemers?

Vertel eens wie je bent

In tegenstelling tot wat mijn bedrijfsnaam doet vermoeden heet ik geen Floor maar Marloes. Samen met mijn man en onze twee kinderen van één en bijna drie jaar oud wonen wij in Arnhem. Van origine komen wij beiden uit Twente maar het wonen hier bevalt ons heel erg goed, dichtbij het mooie Veluwe maar toch zo in het centrum van de stad, heerlijk.

Waarom mijn bedrijf Floor Verrast heet? Mijn achternaam is Floor en het klinkt een stuk beter dan Marloes Verrast.

Vertel eens wat over je bedrijf

Met Floor Verrast organiseer ik verrassingsuitjes op maat. Gasten kiezen of ze een verrassingsdag met of zonder overnachting willen beleven en vullen een vragenlijst in. Door vragen te stellen zoals waar liggen je interesses, zijn er angsten/allergieën waar we rekening mee moeten houden, hoever wil je maximaal reizen etc. krijg ik een beeld van de gasten en met deze antwoorden ga ik aan de slag om een verrassing op maat te maken.

Iedere aanvraag is maatwerk wat het soms een heel gepuzzel maakt. Alle activiteiten moeten passen bij de gasten, qua tijdsplanning goed op elkaar aansluiten en binnen het budget vallen. Onze pakketten hebben een vaste prijs en van iedere aanvraag gaat het grootste gedeelte naar de activiteiten, de lunch en optioneel een overnachting, het stuk wat over is zijn mijn inkomsten. Na een pilot, ben ik afgelopen oktober officieel open gegaan voor boekingen. Er komen aanvragen binnen, maar dit mag zeker meer toe gaan nemen de focus ligt de aankomende periode dan ook vooral op het vergroten van de naamsbekendheid.

Hoe ben je ondernemer geworden?

Van kids af aan ben ik ondernemend, rond mijn 9e heb ik voor het eerst een “stichting” opgezet inclusief zelf geknutseld clubblad wat ik uitbracht. Dit was meer kinderspel dan een serieus iets maar het organiseren, regelen en ondernemen

heb ik altijd al enorm leuk gevonden. Echt voor mezelf beginnen vond ik aan het begin toch wel spannend, het is me altijd meegegeven dat je voor zekerheid moet kiezen en ik had een succesvolle, goed betaalde baan als facilitair projectleider in loondienst.

De drang om voor mezelf te starten bleef bestaan en toen een vriendin opperde om iets te gaan doen met de gekke uitjes en de persoonlijke cadeaus die ik altijd bedacht is het idee voor Floor Verrast ontstaan.

Wat vind je het allerleukste aan ondernemen?

Het vele regelen en organiseren, doordat ik alle locaties waar ik gasten naartoe zou willen sturen eerst zelf bezoek om ze te beoordelen kom ik met heel veel verschillende ondernemers in aanraking. Het is zo leuk om samenwerkingen op te zetten, dromen te delen en nieuwe plekken te ontdekken! Als ondernemer ben je zelf verantwoordelijk en is geen dag is hetzelfde.

De mogelijkheid om je eigen tijd in te kunnen delen en zelf te beslissen wat en hoe je het doet geeft me veel vrijheid waar ik erg blij van word.

>> [Jezelf positioneren als expert? 5 tips!](#)

Wat vind je het minst leuke aan ondernemen?

De financiële onzekerheid, momenteel ben ik vooral veel tijd aan het investeren in mijn bedrijf terwijl er nog relatief weinig inkomsten zijn. Mijn man heeft een inkomen dat onvoldoende is om alle vaste lasten te voldoen en de financiële onzekerheid die een eigen bedrijf met zich mee brengt vind ik wel eens lastig.

Wat is jouw Big Hairy Audacious Goal?

Het is mijn doel dat wanneer mensen terugkijken naar de meest toffe momenten in een jaar ze denken aan een uitje welke ze met Floor Verrast hebben mogen beleven.

Ik wil graag uitgroeien tot een grotere onderneming met en met een team van vijf tot tien personen wekelijks tientallen mensen verrassen met een dag of weekend op maat. Wanneer iemand denkt aan een gaaf cadeau of een cool uitje moet Floor Verrast direct als optie te binnen schieten. Als dat lukt, is Floor Verrast geslaagd!

Ben je bezig met passief inkomen?

Momenteel niet, ik ben me vol aan het richten op Floor Verrast en geloof er in dat dit gaat uitgroeien tot een mooi bedrijf waarmee ik voldoende inkomsten kan gaan genereren.

Wat zou je doen met je onderneming als tijd en geld geen rol zouden spelen?

Ik zou mijn bedrijf Floor Verrast sneller laten groeien, meer investeren in naamsbekendheid door samen te werken met grotere bladen, tv-reclames en grote influencers.

Daarnaast zou ik vaker zelf op pad gaan om uitjes niet alleen te bekijken maar ze nog meer zelf uit te proberen. Bepaalde dingen uit besteden welke ik momenteel nog zelf doe zoals het maken en zoeken van foto's voor social media.

Wat is jouw ultieme tip aan andere ondernemers?

Doe iets wat dichtbij je hart ligt, zoek naar een goede balans qua werken en privé-tijd, neem risico's en probeer. Balans is voor mij een hele belangrijke, ik vind het werken heerlijk maar heb het ook nodig om te sporten, mediteren en tijd te maken voor mijn gezin.

Wil jij de volgende maand shinen in deze rubriek en iets vertellen over jouw bedrijf? Dat kan! Vul [dan hier het formulier in](#) met alle vragen en dan gieten we jouw antwoorden ook in een tof artikel.

Yes! Ik blijf op de hoogte

Ontvang elke maand tips en tricks om keigoed te worden in financiën en te starten met side hustles om uiteindelijk financiële rust te ervaren.

Voornaam*

E-mail*

AANMELDEN

Marketing door



Dionne

Ambitieuze freelance Pinterest marketeer met een passie voor financiën die andere ondernemers graag inspireert en handvaten biedt om hun droom business te bouwen.

[f](#) [@](#) [p](#) [in](#)

YOU MAY ALSO LIKE

Aftrekposten als ondernemer

24 AUGUSTUS 2020

Welkom op Ondernemen als een baas

3 FEBRUARI 2019

Efficiënter ondernemen? 5 tips!

12 JANUARI 2020

NO COMMENTS

LEAVE A REPLY

Name

Email

Website

Comment



POST COMMENT



Wat leuk dat je mijn website bezoekt! Mijn naam is Dionne Knooren, een avonturier die deels in Barcelona woont en dol is op geld.

Op Ondernemen als een baas deel ik mijn eigen ondernemersavontuur en geef ik je een kijkje in mijn persoonlijke financiën. Ook geef ik je tips als je wilt [starten met beleggen](#), help ik je om een [gedegen spaarplan](#) te maken en leer ik je

hoe je [meerdere inkomstenbronnen genereert](#), zodat je geld op een passieve manier kunt verdienen. Met als doel dat je grip krijgt op je persoonlijke financiën en financiële rust ervaart.

Meer weten? Volg Ondernemen als een baas via [Instagram](#).

Type and hit enter...

ONDERNEMEN ALS EEN BAAS OP SOCIAL



NIETS MISSEN? SCHRIJF JE IN VOOR DE NIEUWSBRIEF

Email adres:

Je e-mail adres

MELD JE AAN!

CATEGORIEËN

Carrière

Online geld verdienen

Online marketing

Online ondernemen

Persoonlijke financiën

[Online ondernemen](#) – [Carrière](#) – [Online geld verdienen](#) – [Online marketing](#) – [Financiën](#)

–

Samenwerken met Ondernemen als een baas? Neem [contact op](#) voor de mogelijkheden!

–

[Privacy Policy](#) – [Cookie Policy](#) – [Algemene voorwaarden](#) – [Contact](#)

–

Gegevens

KVK nummer: **73679836**

BTW-nummer: **NL002252463B33**

Copyright 2019 - 2021, **Ondernemen als een baas** | Onderdeel van [Diolifestyle](#) | Realisatie [Studio Solveig](#)